

Montag, 26. Oktober 2009

# „Unternehmensberater ticken anders“

Warum der Verein „consulting@eschborn.net“ seine Existenzberechtigung hat

**Rund 300 Beratungsunternehmen gibt es in Eschborn. Etwa 40 haben sich im Verein „consulting@eschborn.net“ zusammengeschlossen. Vorstandssprecher ist der Diplom-Betriebswirt Reinhard Rau (62). HK-Redakteur Andreas Schick befragte den unabhängigen Unternehmensberater zum Verein und dessen neuestem Projekt.**

*Was steckt hinter dem Wörtchen „Consulting“?*

REINHARD RAU: Das Wort Consulting kommt aus dem Englischen. Es steht für Beratschlagung, Konsultierung, „to consult someone“. In der Regel handelt es sich um eine produktunabhängige Dienstleistung.

*Es gibt in Eschborn einen Gewerbeverein und diverse Branchenverbände, die ja bereits Unternehmensinteressen vertreten. Warum braucht es da noch einen Verein?*

RAU: Der Gewerbeverein in Eschborn, die Interessengemeinschaft Handel und Gewerbe, ist überwiegend handwerklich organisiert. Dienstleister wie Unternehmensberater „ticken“ anders. Das Wort „an-

ders“ beinhaltet keineswegs eine Wertung wie besser oder schlechter. Es werden bei den Beratern andere Wege, andere Medien und auch eine andere Sprache eingesetzt, um



Reinhard Rau

Aufgabenstellungen zu lösen. Die Eingliederung von rund 40 Consultants innerhalb des Gewerbevereins Eschborns wäre durchaus vorstellbar, würde aber möglicherweise zu unnötigen Reibungen führen. Dies wäre für beide Organisationen nicht hilfreich.

*Der Verein rückt jetzt das Thema IT in den Mittelpunkt. Wie stark sind da die Defizite bei den Mittelständlern?*

RAU: Ohne IT kommt selbst ein kleines mittelständisches Unternehmen nicht mehr aus. Die Ablaufprozesse sollten überschaubar und leicht nachvollziehbar sein. Aus meiner langjährigen Beratererfahrung ist mir bekannt, dass oftmals die Unternehmer aufgrund der großen Alltagsroutine nicht die Zeit finden, ihre Betriebsabläufe zu

überprüfen und gegebenenfalls anzupassen. Wir haben in unserem Verein genügend IT-Beratungskompetenz, um auch Mittelständlern bei der Neuausrichtung ihres Unternehmens unterstützen können und sie somit wettbewerbsfähiger zu machen.

*Wie noch können Sie den Unternehmen konkret helfen?*

RAU: Bei einem kostenfreien Erstgespräch werden die Bedürfnisse des Kunden abgeklärt. Danach werden dem Kunden gegebenenfalls mehrere Berater vorgeschlagen, die auf „Augenhöhe“ mit ihm die Herausforderung aufnehmen sollen. Zu Beginn jeder Beratung erfolgt eine Ist-Aufnahme, verbunden mit einer Stärken- und Schwächen-Analyse. Danach wird ein konkreter Maßnahmenkatalog festgelegt, der eindeutig die Verantwortlichkeiten, Prioritäten und Zeitrahmen regelt.

---

Der Verein „consulting@eschborn.net“ plant für den 2. November, 19 Uhr, eine Informationsveranstaltung zum Thema „Software, Organisation, Sicherheit – Wie viel IT braucht mein Unternehmen?“ Treffpunkt ist im Bürgerzentrum Niederhöchstadt. Näheres weiß Reinhard Rau, Telefon (06173) 32 1588. Anmeldung erbeten.

---