

WIR SIND PARTNER



OFFENSIVE MITTELSTAND
GUT FÜR DEUTSCHLAND



consulting@eschborn.net - Akademie

Die Zielsetzung der Akademie liegt in der Wissensvermittlung, Qualifizierung, Beratung und Unterstützung mittelständischer Unternehmer sowie der Qualifizierung und Autorisierung von Dozenten/Beratern für die Offensive Mittelstand.

Die Mitglieder des Vereines consulting@eschborn.net und andere Experten bieten unter dem Dach der Akademie weiterbildende Seminare, Veranstaltungsreihen, Beratung und Trainings an. **Die Themenfelder der „Offensive Mittelstand“ bilden neben anderen Seminaren den zentralen Fokus der Akademie.**

Als Partner der offensive Mittelstand freuen wir uns, Ihnen schon heute die **Qualifizierung zum Berater Offensive Mittelstand** und die **Durchführung des Unternehmenchecks unter qualifizierter Leitung** anzubieten.

FAXANTWORT +49 (0) 61 73 - 32 15 89

Ich möchte teilnehmen an:
**Qualifizierung zum Autorisierten Berater
Offensive Mittelstand**

26. 8. 2011, 23. 09. 2011 und 24. 10. 2011

Ort wird noch bekannt gegeben.

Preis 250,00 EUR o.USt. / Mindestteilnehmerzahl 5

Name/Vorname _____

Position _____

Firma _____

Straße _____

PLZ/ Ort _____

Telefon / Fax _____

E-Mail _____

Datum _____

Unterschrift _____

Ich möchte teilnehmen an:
Einführung in den Unternehmercheck

Termin und Ort werden noch bekannt gegeben.

Preis 250,00 EUR o.USt. / Mindestteilnehmerzahl 5

Name/ Vorname _____

Position _____

Firma _____

Straße _____

PLZ/ Ort _____

Telefon / Fax _____

E-Mail _____

Datum _____

Unterschrift _____



- A) Ich bitte zunächst um Info und Kontaktaufnahme**
- B) Ich möchte mich als Dozent der Akademie bewerben**

B) Bitte führen Sie eine Selbsteinschätzung nach folgendem Muster durch:

- 1 = Experte**
- 2 = Fachkraft**
- 3 = Basiskenntnisse**

Detaillierte Informationen zu den Unterpunkten finden Sie unter www.eschborn.net/Unternehmenscheck

Strategie

- Wettbewerbsfähigkeit
- Arbeitsorganisation
- Information und Kommunikation
- Personalplanung
- Absatz
- Region

Liquidität

- Liquiditätsplanung und -kontrolle
- Zahlungsmodalitäten
- Risikoeinschätzung
- Sicherung der Forderungen

Risikobewertung

- Markt und externe Entwicklungen
- Produkte und Leistungen
- Kunden
- Arbeitsbedingungen
- Kommunikation
- Gesellschaftliche Verantwortung

Führung

- Arbeitsaufträge und Erwartungen
- Vorbildverhalten und Wertschätzung
- Beschäftigte einbeziehen
- Handlungsspielräume
- Kontrolle und Ergebnisbewertung
- Meine eigene Gesundheit

Kundenpflege

- Kundenbedarfe
- Eigene Stärken
- Verhalten gegenüber Kunden
- Kundenzufriedenheit

Organisation

- Weisungs- und Verantwortungsbereiche
- Organisation und Improvisation
- Information und Kommunikation
- Arbeitsplatzgestaltung
- Arbeitsmitteleinsatz
- Notfallvorsorge

Unternehmenskultur

- Arbeitskultur und Werte
- Transparenz und Fairness
- Informations- und Gesprächskultur
- Aus Fehlern lernen
- Erscheinungsbild
- Gemeinschaft pflegen

Personalentwicklung

- Entwicklungsmöglichkeiten
- Einsatzbedingungen und Ressourcen
- Bindung
- Personalgewinnung
- Abwechslung im Einsatz
- Beruf und Familie

Prozesse

- Reibungslose Prozesse
- Fehlervermeidung
- Eignung der Personen
- Zusammenarbeit und Koordination
- Prozess-Information
- Verbesserung

Beschaffung

- Kriterien
- Spezifikationen
- Lieferanten und Subunternehmer
- Verträge
- Gefährliche Stoffe
- Erfahrungen beachten

Innovation

- Impulse und Motivation
- Trenderfassung
- Praxisbezug
- Erfahrungen nutzen
- Innovationskooperationen

FAXANTWORT +49 (0) 61 73 - 32 15 89

Name/ Vorname _____

Position _____

Firma _____

Straße _____

PLZ/ Ort _____

Telefon / Fax _____

E-Mail _____

Datum _____ Unterschrift _____

Bei 1 und 2 nennen Sie uns bitte 2 Referenzen, Ausbildung, Zertifizierungen:

Referenz 1 _____

Referenz 2 _____

Ausbildung _____

Zertifizierung _____